



APPEL À PROPOSITIONS

2024

APPEL À PROPOSITIONS

2024

Reconnaissance des Premières Nations et des territoires traditionnels

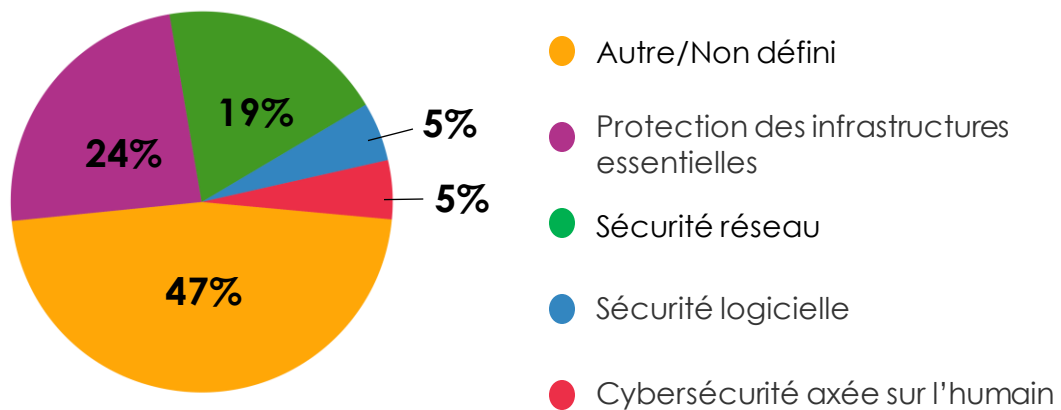
Je voudrais commencer par reconnaître les peuples autochtones de tous les territoires sur lesquels nous nous trouvons aujourd'hui. Bien que nous nous réunissions aujourd'hui sur une plateforme virtuelle, j'aimerais prendre un moment pour reconnaître l'importance des terres que chacun d'entre nous considère comme chez-soi. Nous le faisons pour réaffirmer notre engagement et notre responsabilité dans l'amélioration des relations entre les peuples et dans l'amélioration de notre propre compréhension des peuples autochtones locaux et de leurs cultures. D'un océan à l'autre, nous reconnaissons les territoires ancestraux et non cédés de tous les Inuits, Métis et membres des Premières nations qui vivent sur cette terre.



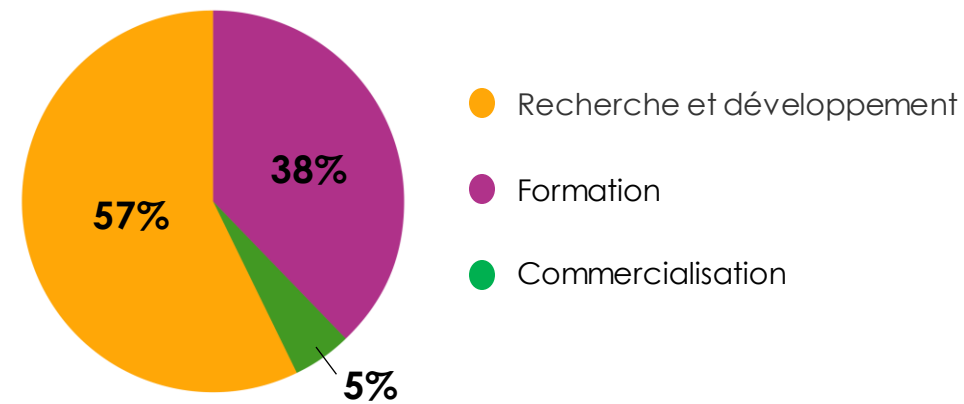
Résumé du Premier Appel - 2023

Le Consortium national pour la cybersécurité (CNC) a engagé **11,2 millions de dollars dans 20 projets** dans le cadre du programme RIC.

Bénéficiaires par priorité



Bénéficiaires par volet



APPEL À PROPOSITIONS

2024

Le CNC propose de financer des projets dans trois principaux volets :

1 Recherche et développement NMT 1-6

Conception et mise en œuvre de technologies innovantes en matière de cybersécurité, travail visant à faire progresser le niveau de connaissances, ou souhaitant mener des études dans les domaines suivants :

- Protection des infrastructures essentielles;
- Cybersécurité axée sur l'humain;
- Vie privée et technologies de protection de la vie privée;
- Sécurité réseau; et
- Sécurité logicielle.

2 Commercialisation NMT 7-9

Des produits et des services qui répondent aux principaux défis en matière de cybersécurité, avec pour objectif de les commercialiser.

3 Formation: Projets de développement des compétences

Développement d'opportunités solides et variées pour les étudiants et/ou les professionnels de se perfectionner et de se requalifier dans diverses disciplines axées sur :

- Formation HQP - basée sur la recherche
- Formation débouchant sur une certification
- Sensibilisation à la cybersécurité
- Formation ciblée pour améliorer l'engagement et l'expertise en matière d'équité, de diversité et d'inclusion (EDI) dans les domaines de la cybersécurité et de la protection de la vie privée.

APPEL À PROPOSITIONS

2024

Environ 18 millions de dollars de fonds disponibles pour soutenir des activités représentant une valeur de plus de 60 millions de dollars.

Volets de financement	Demande maximale de financement auprès du CNC (\$ CDN)	Contribution de contrepartie *recommandée
R&D - Standard	\$2 millions	50%
R&D - De pointe	\$500,000	Contribution de contrepartie non nécessaire
Commercialisation	\$1 million	70%
Formation - Standard	\$1 million	50%

Durée du projet

La durée maximale autorisée du projet est de 48 mois (~4 ans), sous réserve de la disponibilité des fonds.

Admissibilité

Consultez le Guide du programme de financement du CCN pour prendre connaissance des organismes admissibles, des sources de contributions de contrepartie et des dépenses liées au projet.

*Note : Les candidats sont fortement encouragés à atteindre le niveau recommandé de contribution de contrepartie pour leurs propositions. Cela fait partie des critères d'évaluation décrits dans le Guide de l'appel à propositions 2024. Les projets ayant un bien-fondé élevé au regard d'autres critères d'évaluation peuvent être financés avec des ratios de contribution de contrepartie inférieurs, à la discrétion du CNC.



APPEL À PROPOSITIONS

2024

Standard vs. De pointe

PROJETS STANDARD

- Les projets standard sont des projets de recherche, de formation ou de commercialisation de plus grande envergure, dont les objectifs et les étapes sont clairement définis.
- Il n'est pas nécessaire que les fonds de contrepartie aient été entièrement obtenus à l'étape 1 de la procédure de demande de financement, mais ils doivent être en place et documentés par des lettres d'engagement au moment de la présentation de la demande à l'étape 2.

PROJETS DE POINTE

- Provenant d'établissements d'enseignement post-secondaire (EPS) et/ou d'organisations sans but lucratif (OSBL), mais n'ayant peut-être PAS de fonds de contrepartie identifiés.
- Les projets sont de nature novatrice et explorent des idées plus risquées à un stade précoce de leur développement.
- **NE sont PAS des projets axés sur la curiosité.**
- Avoir des étapes et des objectifs définis, mais être suffisamment souple pour s'adapter à de nouvelles perspectives.
- Bien que des fonds de contrepartie ne soient pas requis pour un projet de pointe, un plan doit être fourni pour décrire comment un ensemble plus large de collaborateurs sera engagé pendant la durée de vie du projet.

Procédure de demande de financement

Phase 1 - LDI

Une vue d'ensemble du projet proposé, de ses coûts et des sources potentielles / confirmées de contributions de contrepartie.

Vérification de l'exhaustivité, de l'éligibilité et des possibilités de collaboration.

Invitation à soumettre une proposition de projet.

Si la lettre d'intérêt est retenue, l'organisation porteuse du projet doit devenir membre en règle du CCN pour passer à l'étape 2.

Phase 2 – Soumission de projets

Les spécificités du projet doivent être prises en compte afin de démontrer le bien-fondé, la faisabilité, l'effet de levier du financement et les retombées pour l'écosystème canadien de la cybersécurité.

Évaluation et notation par des experts externes en la matière.

Les candidatures présélectionnées doivent fournir des informations administratives.

Phase 3 – Soumission des détails administratifs

Informations supplémentaires pour compléter et valider la soumission de l'étape 2.

Attribution

Le(s) responsable(s) de projet et leur(s) organisation(s) seront informés de la décision de financement concernant leur projet.

Des frais supplémentaires de 3,5% sont appliqués aux projets financés.

APPEL À PROPOSITIONS

2024

Adhésion

- L'organisation du chef de projet devra être membre (cotisation de base payée) pour passer de la phase 1 à la phase 2.
- Des frais supplémentaires sont appliqués aux projets financés - 3,5 % de la contribution totale du CNC.

BÉNÉFICES

MOS MEMBRES SONT

VALORISÉS : Nos membres sont plus que des bénéficiaires ; en tant que membre, vous contribuez à éclairer les futures stratégies et à identifier les besoins et les tendances en matière d'investissement dans l'écosystème de la cybersécurité au Canada.

ENGAGEMENT EN MATIÈRE DE

D'INCLUSION : Nous offrons un lieu où la diversité, l'équité et l'inclusion sont encouragées et où l'intégrité, l'honnêteté et le respect sont des valeurs fondamentales.

UN VASTE RÉSEAU DE

CYBERSÉCURITÉ : Nos membres font partie d'un réseau unique qui rassemble des experts en cybersécurité aux niveaux national et international.



APPEL À PROPOSITIONS

2024

Critères d'évaluation

ADMISSIBILITÉ

- Organisation
- Projet
- Contributions de contrepartie - en fonction du type de la demande
- État de l'adhésion

BIEN-FONDÉ

- Portée ou valeur
- Lacunes connues
- Résultats sur le plan économique et sur l'écosystème canadien de la cybersécurité
- Démographie - niveau national, diversité des types d'organisations

FAISABILITÉ

- Expertise de l'équipe de projet
- Pertinence du budget
- Contributions de contrepartie
- Durée et évaluation du projet

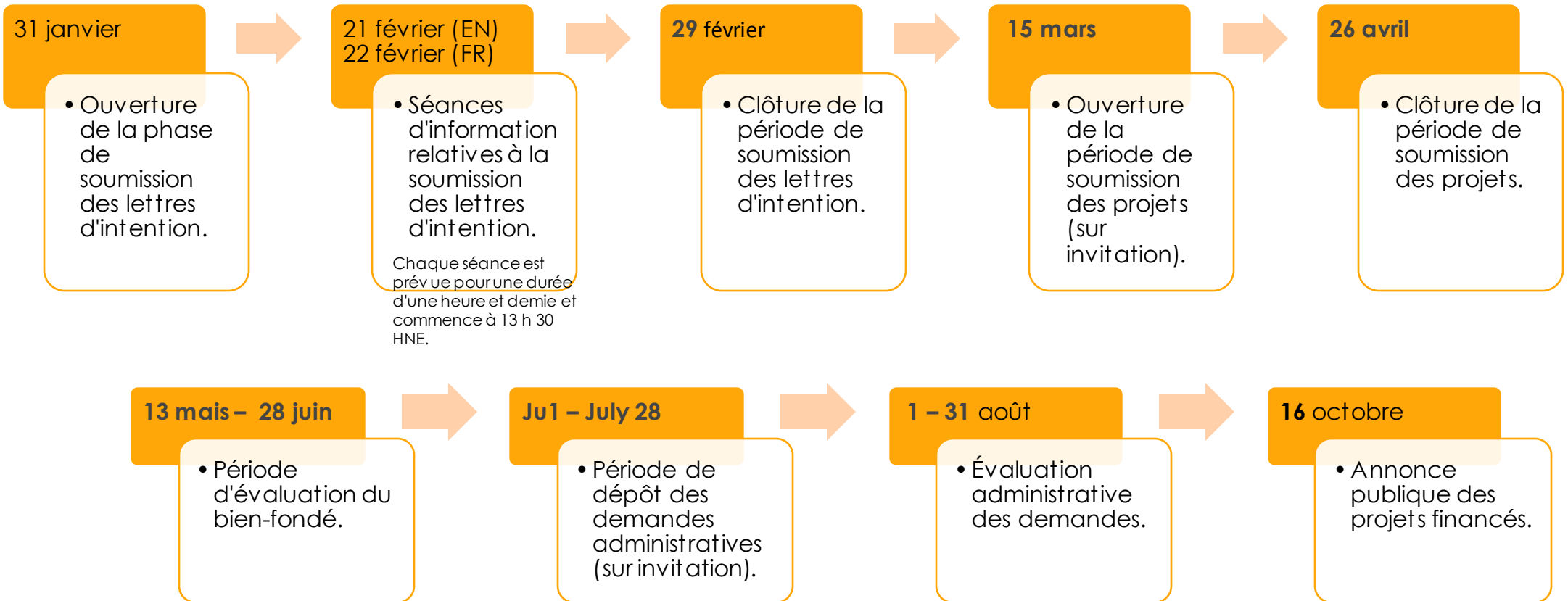
RETOMBÉES ÉCONOMIQUES

- Durabilité du projet
- Retombées globales

APPEL À PROPOSITIONS

2024

Dates clés



APPEL À PROPOSITIONS

2024

Des questions?

L'équipe d'administration des subventions du CNC est là pour répondre à vos questions sur le processus de soumission de candidatures.

**N'hésitez pas à nous contacter
pour toute demande de renseignements :**

projects@ncc-cnc.ca



Résumé de la procédure de candidature

	Commercialisation	R&D	Formation
Phase 1: LDI	Tout ce qui suit : Description du projet, y compris les prévisions budgétaires générales, les dates du projet, les membres de l'équipe et les principaux objectifs.		
Phase 2 : Soumission de projets	Tout ce qui suit : <ul style="list-style-type: none"> • Équipe de projet - Curriculum vitae requis; • Coûts du projet et contributions de contrepartie - Lettres d'engagement fortement encouragées; • Plan du projet - comprenant les activités à entreprendre, les calendriers et les principaux jalons; et • Plan de propriété intellectuelle - Dispositions relatives à la propriété du projet (y compris les noms des partenaires en matière de propriété intellectuelle, la manière dont la propriété intellectuelle sera partagée/distribuée, la localisation des organisations partenaires en matière de propriété intellectuelle, etc. 		
	Stratégie de commercialisation <ul style="list-style-type: none"> • la taille du marché et la niche ciblée au sein du marché ; • les concurrents potentiels et les produits, procédés ou services concurrents ; et • les objectifs de pénétration du marché et les défis associés. 	Stratégie d'évaluation <ul style="list-style-type: none"> • nombre prévu de dépôts de demandes de propriété intellectuelle ; • nombre prévu de partenaires commerciaux ; et • comment le succès du projet sera mesuré par les membres de l'équipe. 	Stratégie d'évaluation <ul style="list-style-type: none"> • Type de programme ; • Public cible et certifications à décerner ; • le nombre prévu de personnes formées ; et • la manière dont l'équipe de projet mesurera sa réussite.

Résumé de la procédure de candidature

	Commercialisation	R&D	Formation
Phase 3: Soumission des détails administratifs	<p>Tout ce qui suit :</p> <ul style="list-style-type: none"> • Commentaires du comité d'évaluation; • Structure actuelle de l'organisation en matière de cybersécurité; • Confirmation des coûts du projet - Lettres d'engagement requises; • Indicateurs clés de performance et stratégies d'évaluation; • Accords de propriété intellectuelle; • Plans de projet soutenant les principes de l'équité, la diversité et l'inclusion, le cas échéant; • Devis des fournisseurs; • Copies des permis et licences appropriés; • Informations sur le remboursement de la TVH (c'est-à-dire le taux de remboursement); et • Autres documents, le cas échéant. 		
	<ul style="list-style-type: none"> • Stratégie de commercialisation (évaluation du marché, le cas échéant); • Documents de constitution et informations sur la propriété (noms et pourcentage de propriété); • Documents constitutifs / d'incorporation et liste des administrateurs/membres du conseil d'administration; et • États financiers (de l'année en cours et des deux dernières années). 		



Merci !