FORMULAIRE H : STRATÉGIE DE COMMERCIALISATION

VEUILLEZ FOURNIR UNE DESCRIPTION ET UNE JUSTIFICATION DES FLUX DE RENTRÉES PRÉVUS POUR LES PRODUITS FINAUX (PAR EXEMPLE, FRAIS D'UTILISATION, VENTES DE PRODUIT, ABONNEMENTS, LICENCES, REDEVANCES).

VEUILLEZ JOINDRE À VOTRE DEMANDE UNE VENTILATION DÉTAILLÉE DES VENTES PRÉVUES ET DES PRÉVISIONS DE MARCHÉ PAR PRODUIT ET PAR CLIENT.